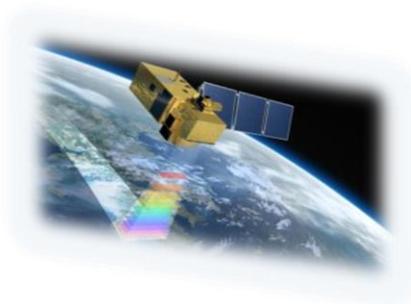


Buscamos Técnicos Comerciales!!!! Te buscamos a tí...



iiiiQueremos crecer contigo!!!!!!

Buscamos Técnicos Comerciales para la zona Sur y Este de España con alto grado de motivación y que nos ayuden a cumplir con los objetivos contemplados en el Plan de Negocio.

Reportando a Dirección Comercial, serás el responsable de ventas en tu delegación, con la clara misión de captar nuevos clientes y potenciar los ingresos de nuestra Compañía para cumplir con los objetivos establecidos.

Contribuirás a mantener nuestra empresa en una línea competitiva e innovadora, involucrando a los clientes con nuestros productos y servicios a largo plazo y detectando nuevas oportunidades de negocio.

La ubicación preferible sería Sevilla/Córdoba/Murcia/Valencia, aunque para nosotros la zona de residencia no es limitante, creemos en el poder de los equipos distribuidos. Tras un tiempo de formación deberás tener la capacidad para trabajar de forma remota y autónoma.

Desde SmartRural ofrecemos a nuestros clientes soluciones innovadoras para una transición hacia una agricultura digital y de precisión que permita un incremento de su productividad.

Digitalizamos el sector Agro y queremos que nos acompañes en la transformación de la Agricultura 4.0.

iiiiiiNecesitamos tu ayuda para tener éxito!!!!!!

Qué Necesitamos: Tu perfil.....

- ✓ A nivel de formación: un profesional titulado en la rama Agrícola/Agropecuaria, familiarizado con las nuevas herramientas tecnológicas del sector y conocimiento del mercado y cultivos de la zona perteneciente a su delegación.
- ✓ A nivel de aptitud: buen comunicador, capacidad de adaptación y gran habilidad para trabajar en equipo.
- ✓ A nivel de actitud: que abordes los retos que te esperan con ilusión de afrontarlos y decisión para conseguirlos. Creatividad que no falte, y proactividad..... tampoco.
- ✓ Respecto a la experiencia: un par de años previos en el área de ventas dentro del sector agro siempre suman....

Qué Requerimos: Tus responsabilidades.....

- ✓ Ampliar nuestra cartera de clientes, para impulsar las ventas y potenciar con dinamismo la presencia en el área designada.
- ✓ Construir y promover relaciones sólidas y duraderas con los clientes, empatizando con ellos y atendiendo sus necesidades.
- ✓ Redactar y negociar propuestas y contratos con clientes nuevos y recurrentes, alcanzando acuerdos con rapidez.
- ✓ Colaborar de forma activa planificando la estrategia de comercialización y expansión de la zona designada.
- ✓ Identificar oportunidades de negocio, cambios de tendencia del mercado y evolución de la competencia.
- ✓ Elaborar y reportar informes a través del uso activo de distintas herramientas internas de la compañía (CRM, ERP, etc.)

Qué esperamos: “Do the best.....”

- ✓ Pasión por las ventas, la innovación, la agricultura y la tecnología.
- ✓ Firmeza para el cumplimiento y superación constante de objetivos.
- ✓ Capacidad para comunicarte e influir de manera creíble y eficaz en los clientes a todos los niveles de la organización. Necesitamos fidelizar nuestros clientes
- ✓ Flexibilidad para viajar. Tienes el reto de expandir nuestro mercado.
- ✓ Hablar inglés y español con fluidez (el portugués y/o catalán serán muy valorados).
- ✓ Tenacidad para alcanzar acuerdos y actitud proactiva para "hacer que suceda".
- ✓ Capacidad de superación en un entorno desafiante que evoluciona con rapidez, utilizando tus habilidades organizativas y de gestión del tiempo.
- ✓ Sentido del humor y capacidad de divertirte ¡¡¡¡¡ son imprescindibles!!!!

Qué ofrecemos: Un futuro profesional apasionante.....

- ✓ Integración en un equipo de grandes profesionales que trabaja en la transición hacia una agricultura 4.0 dentro un entorno de trabajo creativo y en una apuesta continua por la innovación, la creatividad y el deseo de superación personal.
- ✓ Una atractiva retribución salarial compuesta por un fijo de 25.000 Euros brutos anuales (revisables en función del perfil demostrado) y una interesante retribución variable por cumplimiento de objetivos.
- ✓ Vehículo de empresa y dietas.
- ✓ Una excepcional oportunidad para el desarrollo y crecimiento a nivel profesional y personal en un sector con un extraordinario potencial de crecimiento.

Quiénes somos: Tu futura empresa.....

SmartRural es una startup del sector AgroTech que desarrolla e innova herramientas de Agricultura Inteligente. Hemos desarrollado una tecnología basada en Inteligencia Artificial que permita la transición hacia una Agricultura 4.0, más sostenible y productiva.

Actualmente, más de 500 clientes mejoran día a día sus rendimientos gracias a SmartRural.

¡¡¡¡¡Y seguimos creciendo!!!!

Nuestra empresa ha sido ampliamente reconocida como una startup que lidera la revolución del mapeo y el apoyo a la agricultura.....Pero realmente estamos comenzando.

¡¡¡¡¡Haz algo emocionante, únete a nosotros y marca la diferencia!!!!

Esta es la oportunidad de impulsar tu carrera y desarrollar tus habilidades en una de las empresas con mayor proyección dentro del sector AgroTech. Necesitamos inteligencia, ambición y pasión para seguir ayudando a los agricultores de todo el mundo a optimizar su productividad.

SmartRural cree y lucha firmemente por la igualdad de oportunidades en el más amplio sentido de la palabra. Por ello, todos los candidatos recibirán idéntica consideración para el empleo sin distinción de edad, raza, color, religión, sexo, nacionalidad o discapacidad. **Creemos que cada persona es única.**

¡¡¡¡¡Nos encantaría saber de ti!!!!

Envía tu URL de LinkedIn y su curriculum vitae a antonio.ramos@smartrural.net